

SAGGI

- UGO DRAETTA, *The role of in-house counsel in international arbitration* pag. 245
1. Introduction. — 2. Selecting Arbitration As A Dispute Resolution Mechanism And Drafting The Arbitration Clause. — 3. Leading And Documenting Possible Pre-Arbitration Settlement Efforts. — 4. Advising Management As To The Decision To Start Arbitration. — 5. Selecting Outside Counsel And Managing Them Throughout The Process. — 6. Working With Outside Counsel In Selecting Arbitrators. — 7. Advising Management As To Amounts To Be Posted As Reserves. — 8. Determining The Arbitration Strategy: Written Submissions, Hearings, Attendance By Management. — 9. Organising Internal Resources: Documents, Witnesses, Experts. — 10. Catching Any Settlement Opportunity During Arbitration. — 11. Conclusion.
- MAURO MEGLIANI, *Debitori sovrani e obbligazionisti sovrani* » 259
1. Premessa. — 2. La formazione del prestito. — 3. La natura giuridica del debito. — 4. Il *default* e la ristrutturazione. — 5. Il contenzioso e la dottrina dell'immunità sovrana. — 6. La responsabilità internazionale. — 7. Limiti alla disparità di trattamento tra obbligazionisti sovrani e obbligazionisti comuni. — 8. Conclusioni.
- CRISTIANO RIZZI - LI GUO, *Entering the Chinese market through «Takeovers». Listed Company Acquisition and M&A: a new form of investment and a new method to expand a presence in China* » 281
1. Introduction. — 2. Establishing a presence by acquiring shares of a Chinese company: understanding the context. — 3. Basic elements investors need to know about Chinese Stock Exchanges. Some more specifications about: (i) A shares, (ii) B shares, (iii) H shares, (iv) Red Chips. — 4. Buying shares in China: permitted gateways: Financial Investors, functioning of «QFII» and their role in the Chinese Stock markets — 5. Features of the new «Takeover regime in China»: content of the *Takeovers Code*. Listed Company Takeovers: i) The mandatory bid rule. ii) The tender offer rules. iii) Obligation of disclosure of substantial shareholdings — 6. Share swaps: the new method to acquire a Domestic Enterprise (DE): general introduction. — 7. Takeover Defenses. — 8. Prohibited trading activities when acquiring a

listed company. — 9. The new Anti-monopoly Law and the new merger control regime: an introduction. — 10. Conclusion.

PROBLEMI DI ATTUALITÀ

- FIAMMETTA BORGIA, *La soft law come strumento di regolamentazione delle attività delle imprese multinazionali* pag. 309
1. *Corporate governance* e responsabilità sociale d'impresa nella *new economy*. — 2. Gli strumenti internazionali di *soft law* adottati in materia di RSI. - 2.1. Le *Guidelines* dell'OCSE e la *Tripartite Declaration* dell'OIL. - 2.2. Il *Global Compact* e le Norme sulla responsabilità delle imprese multinazionali ed altre imprese relativamente ai diritti umani. - 2.3. I Rapporti «Ruggie». — 3. La *Soft Law* come strumento cardine del sistema. — 4. Il ruolo propulsivo della *soft law*: il caso *Global Compact*. — 5. Osservazioni conclusive.
- SONIA CAMPAILLA, *Recenti sviluppi sulla figura dell'agente di commercio nel "diritto comunitario"* » 335
1. Cenni introduttivi: l'agente di commercio tra diritto nazionale e diritto comunitario. — 2. La nozione di agente commerciale nel diritto comunitario: la disciplina prevista dalla Direttiva 86/653/CEE e la definizione della figura dell'agente di commercio nella giurisprudenza comunitaria. - 3.1. Il problema dell'indennità dovuta all'agente commerciale dopo l'estinzione del contratto: disciplina comunitaria e la Relazione della Commissione sull'applicazione dell'art. 17 della Direttiva 86/653/CEE. - 3.2. In particolare la questione dell'indennità di fine rapporto nella giurisprudenza della Corte di giustizia. — 4. La qualificazione del rapporto di lavoro dell'agente di commercio alla luce della Comunicazione della Commissione del 13 ottobre 2000, *Linee direttrici sulle restrizioni verticali*: l'agenzia commerciale e la disciplina delle intese restrittive della concorrenza. — 5. Conclusioni.
- PAOLO MANDARINO, *I depositi e magazzini come strumento di pianificazione commerciale e fiscale internazionale: l'ombra della permanent establishment* » 359
1. I termini della questione. — 2. Imposizione diretta: la natura delle attività logistiche come *discrimen* per la neutralità fiscale delle riorganizzazioni societarie comunitarie. — 3. Depositi e stabile organizzazioni secondo la disciplina domestica e il Modello OCSE: una *overview* delle convenzioni stipulate dall'Italia contro le doppie imposizioni. — 4. Osservazioni in merito a talune attività svolte nel deposito Iva e nel deposito doganale. — 5. Il contratto di *Consignment stock*.

MICHELE POTESTÀ, <i>Il consenso all'arbitrato ICSID contenuto in una legge nazionale dello Stato ospite dell'investimento</i>	pag. 375
1. Introduzione. — 2. Il consenso all'arbitrato ICSID. — 3. Le diverse formulazioni delle legislazioni nazionali sugli investimenti stranieri. — 4. L'interpretazione delle clausole ICSID contenute in leggi nazionali. — 5. Il canone della buona fede e il dovere di evitare ambiguità. — 6. Conclusioni.	

COMMENTI

<i>Ancora sulla natura delle norme ed usi uniformi relativi ai crediti documentari della Camera di Commercio Internazionale (Corte di Cassazione, 14 ottobre 2009) di Francesco Dialti</i>	» 397
--	-------

NOTIZIE

<i>Vienna Arbitration Days (Albert Henke)</i>	» 409
---	-------

