

SAGGI

- UGO DRAETTA, *Dispute Resolution in International Construction Linked Contracts* pag. 3
1. Introduction. — 2. The Links Between the Various Contracts in an International Construction Project. — 3. The Links Between Construction Disputes: Multi-party Arbitration, Joinder, Consolidation. — 4. General Issues with Respect to Dispute Resolution in Subcontracts. — 5. Consideration of Possible Contractual Links between the Subcontract and the Main Contract: a) A Subcontract Completely Independent of the Main Contract. — ... b) «Transparent» Subcontracts: «Pari-Passu» or «Back-to-Back» Techniques — ... c) Enhanced «Transparency» («If and When» and «Pay When Paid» Clauses) — ... d) The Main Contractor as a Mere Intermediary Between Subcontractor and Owner (e.g., for Delivery of PAC/FAC or Submission of Claims). — ... e) The «Nominated» Subcontractor. — 6. Arbitration for Subcontract Disputes. — 7. Multi-tiered Dispute Resolution Clauses and the Dispute Board. — 8. Conclusions.
- ROBERTO MASTROIANNI - AMEDEO ARENA, *I servizi pubblici nel GATS e nel TFUE: una radicale divergenza di impostazione?* pag. 27
- Introduzione. — 1. Le finalità del GATS e del TFUE ed il duplice ruolo dei servizi pubblici nel contesto della liberalizzazione degli scambi. — 2. L'eccezione di servizio pubblico nel GATS: l'applicazione "à la carte" dell'Accordo. — 3. (*segue*) le esenzioni «totali»: i servizi di trasporto aereo ed i servizi forniti nell'esercizio dei poteri governativi. — 4. (*segue*) le esenzioni «parziali»: trasporto marittimo ed appalti pubblici. — 5. (*segue*) le esenzioni «condizionali»: eccezioni generali e di sicurezza. — 6. L'eccezione di servizio pubblico nel TFUE. — 7. La disciplina dei servizi pubblici nel GATS: i monopoli ed i prestatori esclusivi di servizi. — 8. (*segue*) la regolamentazione interna. — 9. (*segue*) i servizi di telecomunicazione. — 10. La disciplina dei servizi pubblici nel TFUE. — Conclusioni.

PROBLEMI DI ATTUALITÀ

- ROSANNA MAGLIANO, *La regola di neutralizzazione e le deviazioni dal principio di proporzionalità tra rischio e potere: ancora dubbi sulla compatibilità comunitaria della legislazione italiana sui poteri speciali*. pag. 61
1. La deviazione dal principio di proporzionalità tra rischio e potere e la regola di neutralizzazione introdotta a livello comunitario. — 2. La regola di neutralizzazione in rapporto all'emissione di azioni speciali. — 3. L'operare della regola di neutralizzazione in presenza di patti parasociali. — 4. La direttiva comunitaria e l'espressa esclusione dalla regola di neutralizzazione dei poteri speciali compatibili con il Trattato. — 5. L'incompatibilità delle *golden shares* italiane con il diritto comunitario. — 6. (*segue*) le modifiche alla normativa dei poteri speciali e il permanere dei dubbi sulla compatibilità comunitaria degli istituti.
- ERIONA KATRO, *Le intese nel diritto albanese della concorrenza* » 89
1. Introduzione sul diritto della concorrenza nell'ordinamento albanese. — 2. Le fattispecie anticoncorrenziali e le inadeguatezze della disciplina. — 3. Il Processo di stabilizzazione ed Associazione e gli impegni imposti dall'Accordo di Stabilizzazione ed Associazione. — 4. Introduzione alla legge n. 9121 del 2003 «Sulla tutela della concorrenza». — 5. Introduzione alla disciplina delle intese nel diritto albanese della concorrenza. — 6. Prima fase dell'applicazione della disciplina. — 7. Ipotesi nominativamente elencate dall'art. 4, comma 1. — 8. Seconda fase dell'applicazione della disciplina. — 9. Conclusioni.
- CRISTIANO RIZZI - JOSEPH CHRISTIAN, *Understanding Chinese M&A and Cultural Abstacles to Establishing a Presence in China* » 121
1. Introduction. — 2. History of a trend: from JV to M&A. — 3. Direct and indirect ways to enter the Chinese market: (i) Direct ways; (ii) Indirect ways. — 4. Establishing a presence in China: the new legal panorama for M&A. (i) Acquisition of SOEs (State Owned Enterprises). (ii) Acquisition of Public Companies. — 5. Share swaps: the new method to acquire a Domestic Enterprise (DE). (i) Foreign-listed Share swap. (ii) Pre-IPO Share swap. (iii) Acquisition by Chinese-controlled offshore Companies. — 6. The new Anti-monopoly Law and the new *merger control regime*. — 7. Cultural obstacles to business in China. — 8. Conclusions.

COMMENTI E RASSEGNE

<i>Rassegna giurisprudenziale in tema di vendita internazionale di beni mobili. A cura di V.M. Donini e R. Peleggi</i>	pag. 149
<i>Legittimo il pagamento di dividendi internazionali mediante compensazione: brevi note tra modalità di distribuzione, rimborsi erariali ed interpretazione OCSE (Commissione Tributaria Provinciale Pescara, 22 giugno 2009) di Paolo Mandarino</i>	» 187
<i>Giurisdizione in materia di azione del venditore fondata su riserva di proprietà nei confronti dell'acquirente che versa in situazione di fallimento (Corte di Giustizia CE, 10 settembre 2009, causa C-292/08) di Francesco Dialti</i>	» 195
<i>Sui limiti applicativi dell'art. 14 della legge n. 218 del 1995 alla luce della recente giurisprudenza della Suprema Corte (Corte di Cassazione, 24 giugno 2009, causa 14777) di Maria Elena De Maestri e Francesco Pesce</i>	» 217

